ISTITUTO TECNICO STATALE "MARCHI – FORTI"



Viale Guglielmo Marconi, 16 - 51017 PESCIA (PT) - Tel: 0572-451565 - Fax: 0572-444593 E-mail: pttd01000e@istruzione.it - Sito internet: www.itsmarchiforti.edu.it



Via Caduti di Nassiriya, 87 – 51015 MONSUMMANO TERME (PT) = Tel. e Fax: 0572-950747 E-mail: <u>istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it</u> - Sito internet: <u>www.itsmarchiforti.edu.it</u>

PROGRAMMA SVOLTO a.s. 2023/2024

della Prof.ssa Dorina Adriana Slabu Docente di Economia Aziendale

nella classe 1 sez. A Indirizzo AFM

n°ore settimanali 2 Sede: Istituto "F. Forti" Monsummano Terme

1. TESTO IN ADOZIONE

Esperienze di Economia Aziendale UP Grazioli, Stroffolino, Ferriello **TE141BA** – Edizione Tramontana, Rizzoli Education

2. ALTRO RIFERIMENTO BIBLIO/SITO-GRAFICO

Materiale didattico fornito dalla docente

3. MODULI E UNITA' DIDATTICHE SVOLTE con riferimento al libro di testo

MODULO A – GLI STRUMENTI DI CALCOLO

Unità 1 – I rapporti e le proporzioni, il calcolo percentuale

- 1. I rapporti e le proporzioni
- 2. Il calcolo percentuale

Unità 2 – I riparti proporzionali, le tabelle e i grafici

1. I riparti proporzionali

MODULO B - L'AZIENDA

Unità 1 – L'attività aziendale

- 1. L'azienda e la sua attività
- 2. La classificazione delle aziende secondo gli obiettivi perseguiti

Unità 2 – La localizzazione, le persone e l'organizzazione dell'azienda

- 1. La localizzazione dell'azienda
- 2. Le persone
- 3. L'organizzazione dell'azienda
- 4. La struttura organizzativa

ISTITUTO TECNICO STATALE "MARCHI – FORTI"



Viale Guglielmo Marconi, 16 - 51017 PESCIA (PT) - Tel: 0572-451565 - Fax: 0572-444593 E-mail: pttd01000e@istruzione.it - Sito internet: www.itsmarchiforti.edu.it



Via Caduti di Nassiriya, 87 – 51015 MONSUMMANO TERME (PT) = Tel. e Fax: 0572-950747 E-mail: <u>istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it</u> - Sito internet: <u>www.itsmarchiforti.edu.it</u>

MODULO C - IL CONTRATTO DI VENDITA E I SUOI DOCUMENTI

Unità 1 – Il contratto di vendita

- 1. Le imprese commerciali e le loro funzioni
- 2. Le categorie di imprese commerciali
- 3. Gli aspetti giuridici della compravendita
- 4. Le fasi della compravendita
- 5. Gli elementi del contratto di vendita
- 6. Gli elementi essenziali del contratto di vendita
- 7. Il tempo di consegna della merce
- 8. Il luogo di consegna della merce
- 9. L'imballaggio della merce
- 10. Il tempo di pagamento
- 11. Il luogo e gli strumenti di pagamento

Unità 2 – I documenti della compravendita

- 1. Le fasi della compravendita e i documenti collegati
- 2. I documenti collegati alle trattative
- 3. I documenti collegati alla stipulazione del contratto
- 4. I documenti collegati all'esecuzione del contratto
- 5. I tipi di fattura e il loro contenuto
- 6. La fattura immediata
- 7. Il documento di trasporto o consegna e la fattura differita

Unità 3 – L'Imposta sul Valore Aggiunto e la fatturazione

- 1. L'IVA e le sue caratteristiche
- 2. I presupposti dell'IVA
- 3. La classificazione delle operazioni ai fini IVA
- 4. La determinazione dell'IVA: aliquote e modalità di calcolo
- 5. La liquidazione periodica e i versamenti periodici dell'IVA
- 6. Gli adempimenti IVA
- 7. La base imponibile IVA e il totale fattura
- 8. Gli sconti mercantili incondizionati e condizionati
- 9. Gli imballaggi
- 10. I costi accessori di vendita

Data, 07/06/2024

L'Insegnante:

Dorina Adriana Slabu